

Business Developer Italia 100% (f/m)

Il meglio della vendita diretta Svizzera in Italia.

Il nostro cliente è un gruppo di aziende svizzero affermato a livello internazionale.

Un percorso di crescita importante costruito sui valori dell'azienda quali qualità del prodotto senza compromessi - sostenibilità delle materie prime e dei processi produttivi – forte legame con i collaboratori, ha permesso all'azienda di consolidare in maniera importante la sua posizione sul mercato italiano.

L'aumento costante del volume d'affari del settore e l'introduzione di nuove linee di prodotto, induce il nostro cliente a consolidare la sua presenza sul territorio italiano investendo nella figura di un: **BUSINESS DEVELOPER ITALIA 100% (f/m)**

MANSIONI

A riporto della direzione Svizzera, il titolare della posizione sarà chiamato a sviluppare l'attività di vendita in Italia attraverso l'esempio e la vicinanza ai collaboratori.

Ambasciatore del brand, individuerà le possibilità di incremento del business, si impegnerà affinché di garantire il miglioramento continuo del grado di soddisfazione della clientela, affiancherà i suoi colleghi in tutta Italia durante eventi di rilievo e presentazioni di prodotto. L'analisi di mercato e la reportistica alla proprietà completano il quadro delle mansioni.

PROFILO

Venditore di talento che cerca istintivamente il contatto con le persone, abile nella comunicazione e nella divulgazione, il nostro candidato ideale è persona che entra in empatia, degna di fiducia e professionale.

Ci rivolgiamo di preferenza ad una persona residente in Ticino, abituata a spostarsi tra Svizzera tedesca, Ticino e Italia, passando con disinvoltura dall'italiano al tedesco. La padronanza dell'inglese completa idealmente il bagaglio linguistico.

La vendita è la sua passione e riesce a declinarla in settori e contesti diversi: ha maturato prime esperienze di gestione, ambendo ad una crescita professionale in tal senso.

Persona curiosa usa gli strumenti informatici ed i moderni mezzi di comunicazione a suo vantaggio per generare nuovi contatti.

OPPORTUNITÀ

L'azienda offre una posizione a riporto diretto del management in una realtà solida, beneficiando di tutti i privilegi offerti da un contratto presso un'azienda svizzera e della possibilità di spostarsi regolarmente sul territorio italiano. L'azienda dispone di infrastruttura all'avanguardia, funzionale allo svolgimento dell'attività sia in termini tecnologici, che organizzativi e di marketing.

La consulente **Alessandra Bieri** attende con piacere la candidatura corredata da CV, certificati di studio e attestati di lavoro, caricata sull'apposito modulo di contatto sottostante.

La documentazione verrà trattata in maniera discreta e professionale.

Luisoni Consulenze SA
Alessandra Bieri
Senior Consultant
Via Balestra 9
6900 Lugano
0919113000
infoluisoni@luisoni.ch
www.luisoni.ch